

YÜKSEK EĞİTİM BİLİŞİM AKADEMİSİ

# FRANCHİSE DOSYASI



**YÜKSEK EĞİTİM**  
Bilişim Akademisi





# Neden Yatırım Yapmalıyım?

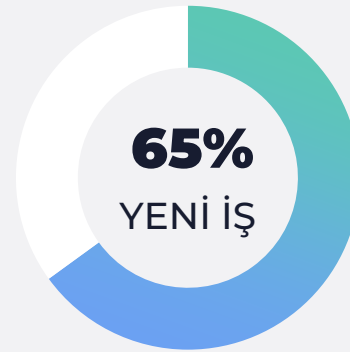
Sıfırdan iş kurmak için atılması gereken adımlar bellidir. Fakat önemli olan şey yeni bir iş kurmak değil, o işi başarıya ulaştırmaktır. Bunun için ise deneyim ve uzmanlık şarttır. Kişi, kendi ilgi alanı dışında, yetenekleri ile uyuşmayan bir iş kurmak istediğinde olumsuz bir durum oluşabilir. Nitekim iş kurmak genel itibarıyla yorucu ve karmaşıktır. Sağlam bir planlama için harcanacak zamanda, mevcut bir iş düzenini geliştirmek çok daha avantajlıdır. Bu avantajı yaratan franchising yöntemi ise sıfırdan iş kurmak yerine hazır bir firmanın bayiliğini almaktır.



# Neden Yatırım Yapmalıyım?

Franchise'lar belli bir marka ve konseptte sahip olduklarından planlama süreci çok daha kısadır. Franchise alınan markanın bilinirliği ise işletmenin tutunmasına kolaylık sağlar. Aynı zamanda franchising içerisinde eğitim ve destek gibi ayrıcalıklara da sahip olursunuz. İşletmeye dair tüm gereksinimlerin marka tarafından sunuluyor olmasıyla işinize hızlıca başlar ve çabucak kar elde edersiniz.

## Başarısız olma oranları



## NEDEN BİLİŞİM?



### DÜNYANIN EN HIZLI BÜYÜYEN SEKTÖRÜ

Her 10 yılda bir toplam hacmini ikiye katlayan bilişim, yalnızca dünyada değil, ülkemizde de etkisini sürdürmektedir. Öyle ki Türkiye’de bilişim sektörünün toplam büyüklüğü 260 milyar TL’ye ulaşmıştır.



### TÜM SEKTÖRLERE OLAN KATKISI

Günümüzde finans, bankacılık, turizm, tekstil, otomotiv, telekom, inşaat ve kamu gibi birçok alanda bilişimden faydalanılmaktadır.

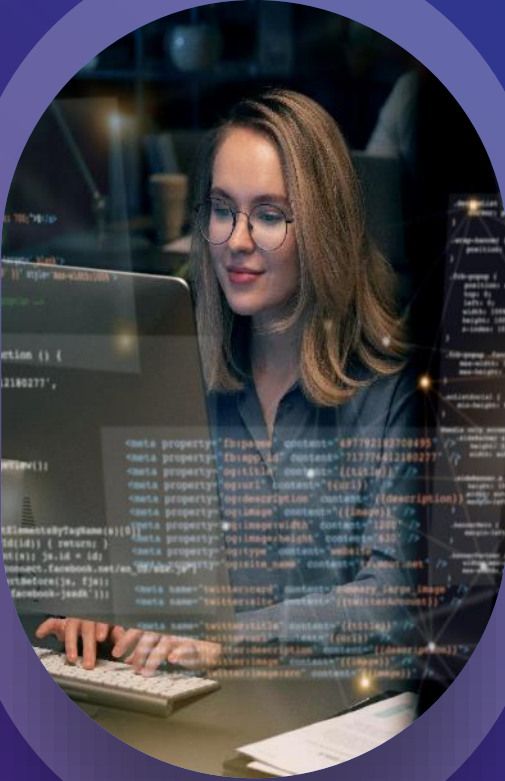


### BİLİŞİM UZMANI SAYISI OLDUKÇA AZDIR.

Tüm bu bilişim akışının verimli bir biçimde ilerleyebilmesi için gereken bilişim uzmanı sayısı ise oldukça azdır.



# NEDEN BİLİŞİM?



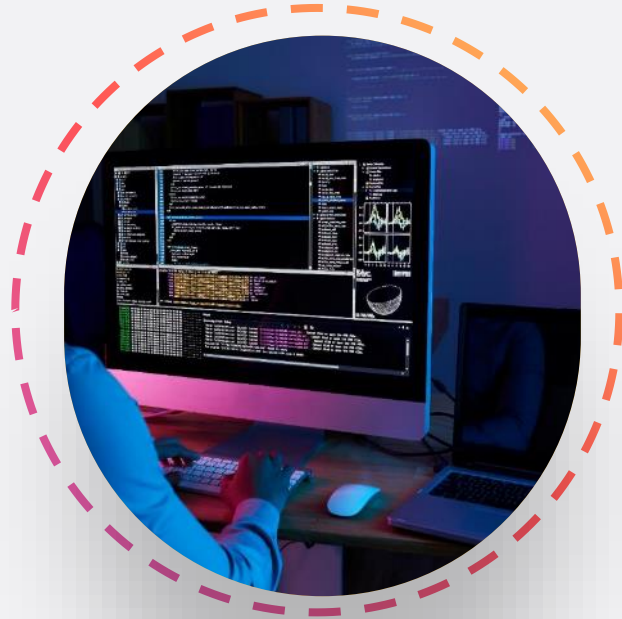
Çeşitli raporlara göre Türkiye'nin bilişim uzmanı açığının 300 ila 500 bin kişi arasında olduğu tahmin edilmektedir. Bu sayılar dünya geneli için milyonları bulmaktadır.



YÜKSEK EĞİTİM  
Bilişim Akademisi



# NEDEN BİLİŞİM?



Geleceğin bilişim üzerine kurulacağı düşünöldüğünde sektöre yapılacak yatırımlar son derece karlıdır. Özellikle bilişim eğitim kurumları, mevcut bilişimci açığının kapatılmasında öncü olmaktadır. Gençlerin daha iyi çalışma koşullarında, yüksek maaş alma hayali de bilişim sektöründe yanıt bulmaktadır. Franchise almak için bilişim eğitim kurumlarını tercih etmek yalnızca günümüzü değil, geleceği de garanti altına alır.

# MARKA DANIŞMANLIĞI

Yüksek eğitim Bilişim Akademisi, franchise'da sunulan hizmetler çerçevesinde marka danışmanlığı vermektedir. Bu danışmanlığın içerisinde;



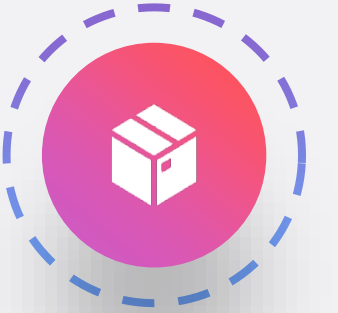
ŞUBE KURULUMU



TEKNİK DESTEK



FİNANS-MUHASEBE  
DESTEĞİ



SATIŞ DESTEĞİ



YÜKSEK EĞİTİM  
Bilişim Akademisi



# MARKA DANIŞMANLIĞI



PAZARLAMA  
DESTEĞİ



ÇAĞRI MERKEZİ



İK DESTEĞİ



# ŞUBE KURULUMU

Firmamızın şehrin hangi bölgesine kurulacağı ekibimiz tarafından analiz edilir. Araştırmalar sonucunda firma için en uygun konum belirlenir ve marka danışmanlığı verilen kişiler bilgilendirilir.



## ŞUBE KURULUMU

Şubenin kurulacağı konumun seçilmesinin ardından Bilgisayarların kurulumu ve kullanıma hazır hale getirilmesinden ekiplerimiz sorumludur. Şubenin Yüksek Eğitim Bilişim Akademisi adı altında eğitim vermesi için tüm hazırlıklar tamamlanır. Bu aşamadaki tüm giderler yatırımcıya aittir.





YÜKSEK EĞİTİM  
Bilişim Akademisi

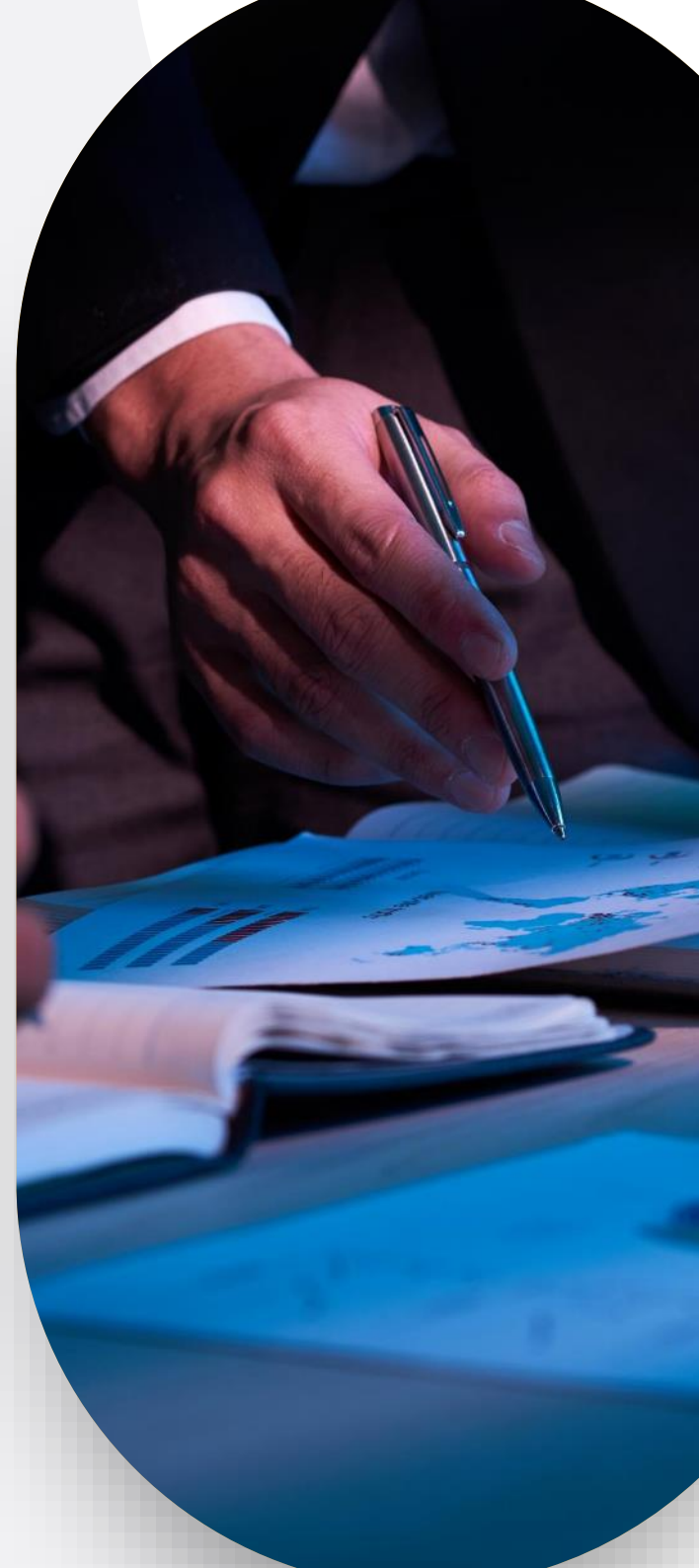
# Teknik Destek

Şubenizde meydana gelebilecek tüm teknik sorunlar ile ilgileniyoruz. Bayinin düzenli ve programlı şekilde eğitim vermeye devam edebilmesi için oluşan aksaklıkları süratle gideriyoruz. Bu adımda bilişim sektöründeki tecrübemizi kullanıyor ve sizlere en iyi çözümü sunuyoruz. Teknik desteğin ardından gerekli önlemleri alarak sorunun tekrarlanmasının önüne geçiyoruz.



# Finans-Muhasebe Desteği

Yatırımcılarımıza finans-muhasebe alanında destek oluyoruz. Şubenin kar-zar ve bilanço tablolarını bizzat inceliyor ve atılacak adımlar konusunda danışmanlık veriyoruz. Finansal sorunlarınızla yakından ilgilendiğimizden, işletmenizin karlılığını sürdürülebilir kılıyoruz. İşletmenin tüm mali işlemlerinde sağladığımız bu hizmet sayesinde şubenizin daima güvende olmasını sağlıyoruz.



# Satış Ekiplerinin Kurulumu ve Ölçümü

Şubemizin verimli şekilde hizmet verebilmesi için satış ekibinin titizlikle hazırlanması gerektiğini biliyoruz. Bu amaçla alanında tecrübeli satış ekibimizi franchise şubemiz için görevlendiriyoruz. Firmanın satış oranını arttırmakla görevli bu kişiler, işletmenizin karlılığını sağlamak için çeşitli planlamalarda bulunur. Şubenin satış kanalındaki başarısı ekiplerimiz tarafından adım adım takip edilir. Gerekli görüldüğünde yeni satış stratejileri oluşturulur. Bu sayede bayinin satıştaki başarısını korunur ve zararın önüne geçilir.

# Pazarlama Desteği

Yüksekeğitim Bilişim Akademisi, bilişim sektörünün tanınan ve güvenilir firmalarındadır. Bu başarının temelinde dünya standartlarındaki eğitim kalitesi ve pazarlamadaki yetkinliği vardır. Firmamızın yatırımcılarına sunduğu pazarlama desteği, geleneksel ve dijital pazarlama türlerinin tamamını kapsar. Afiş, el ilanı, broşür, gazete ve televizyon da dahil olmak üzere tüm geleneksel iletişim kanallarından şubeniz tanıtılır.



# Pazarlama Desteği



Hedef kitleye derinlemesine hâkim olan pazarlama ekibimiz, daha fazla kişiye ulaşmanız için çabalar. Pazarlama sürecinde şubenizin büyük kitlelerce tanınması için dijital pazarlama alanında da adımlar atılır. E-posta, sosyal medya ve arama motoru optimizasyonu gibi pazarlama yöntemlerini aktif bir biçimde kullanılır. Bu aşamadaki tüm giderler yatırımcıya aittir.

# Çağrı Merkezi Kurulumu ve Ölçümü

Potansiyel müşterilerle kurulan ilk iletişim, onların güvenini kazanmak için çok önemlidir. Eğitimlerin eksiz ve detaylıca anlatılmasının yanı sıra ikna edici bir dil kullanmak da gerekir. Bu nedenle vermiş olduğumuz destek hizmetleri arasında çağrı merkezi kurulumu ve ölçümü de yer alır. Çağrı merkezinin kurulumu bize aittir ve bayilerimize özel olarak hazırlanır.





# Çağrı Merkezi Kurulumu ve Ölçümü

Ortak telefon numaramızdan bize ulaşan müşteriler en iyi şekilde bilgilendirilir ve ardından şubelerimize yönlendirilir. Çağrı merkezinin müşterilerdeki başarısını takip ederek gerektiği durumlarda hizmetimizi güncelleriz. Bu sayede yatırımcılarımız, eğitimler hakkında bilgi sahibi olan ve kendilerine yönlendirilen öğrenciler ile çok daha kolay iletişim kurar.



# İK Desteği

Firmalar sektörlerinde başarı elde etmek için öncelikle iç ortamlarında düzene sahip olmalıdır. Bu noktada personel işe alımı, mevcut personellerin değerlendirmeleri ve firma gelişimi için İK desteği olmazsa olmazdır. Yüksek eğitim Bilişim Akademisi, yatırımcılarına sunduğu İK desteği ile şirket içi personel düzenini takip eder. Çalışanların motivasyonunu arttırmak için projeler üreten firmamız, personel bağlılığını da kuvvetlendirir. Şubenin gelişimini desteklemek üzere personellere eğitimler verilir. Yöneticiler, insan kaynakları ekibinin tüm faaliyetlerinden raporlar aracılığıyla haberdar olur.



# Talepler

Yüksekeğitim Bilişim Akademisi, güvenilir bir bilişim eğitim merkezi kurmak ve sektöre yatırımcı olarak adım atmak isteyenler için franchise vermektedir. Firmamızın frahchising için öngördüğü talepler aşağıdaki gibidir:

Yatırımcı bir kereye mahsus marka kullanım bedeli(4M TL) ödemelidir.

Çağrı merkezi ve satış danışmanı hizmetlerine bağlı olarak ilgili firmaya her ay satış fee bedeli yansıtılır. Yansıtılan fee bedeli aylık yapılan ciro üzerinden %5'tir.

Pazarlama danışmanlığı hizmetlerine bağlı olarak geleneksel ve dijital pazarlama çalışmaları için ilgili firmaya her ay pazarlama fee bedeli yansıtılır. Bu fee bedeline reklam giderleri de dahildir. Yansıtılan fee bedeli aylık yapılan ciro üzerinden %5'tir.

# Yüksek Eğitim Bilişim Akademisi



[www.yuksekegitimbilisim.com](http://www.yuksekegitimbilisim.com)



SmartPro Teknoloji  
Bahariye Cad. Kırtasiyeci  
Sok. No: 50 Kadıköy /  
İstanbul



0(216) 338 55 66

